

An illustration in a vibrant, stylized blue and yellow color palette. It depicts a woman on the left holding a tablet, a man in the center wearing glasses and pointing at a large digital screen displaying charts and graphs, and a white robot on the right pointing at another screen. The background is filled with abstract digital elements and data visualizations.

**ENTREPRENEZ  
L'AVENIR.**

**LA REPRISE D'ENTREPRISE**

**In Extenso**  
*CRÉATION REPRISE*

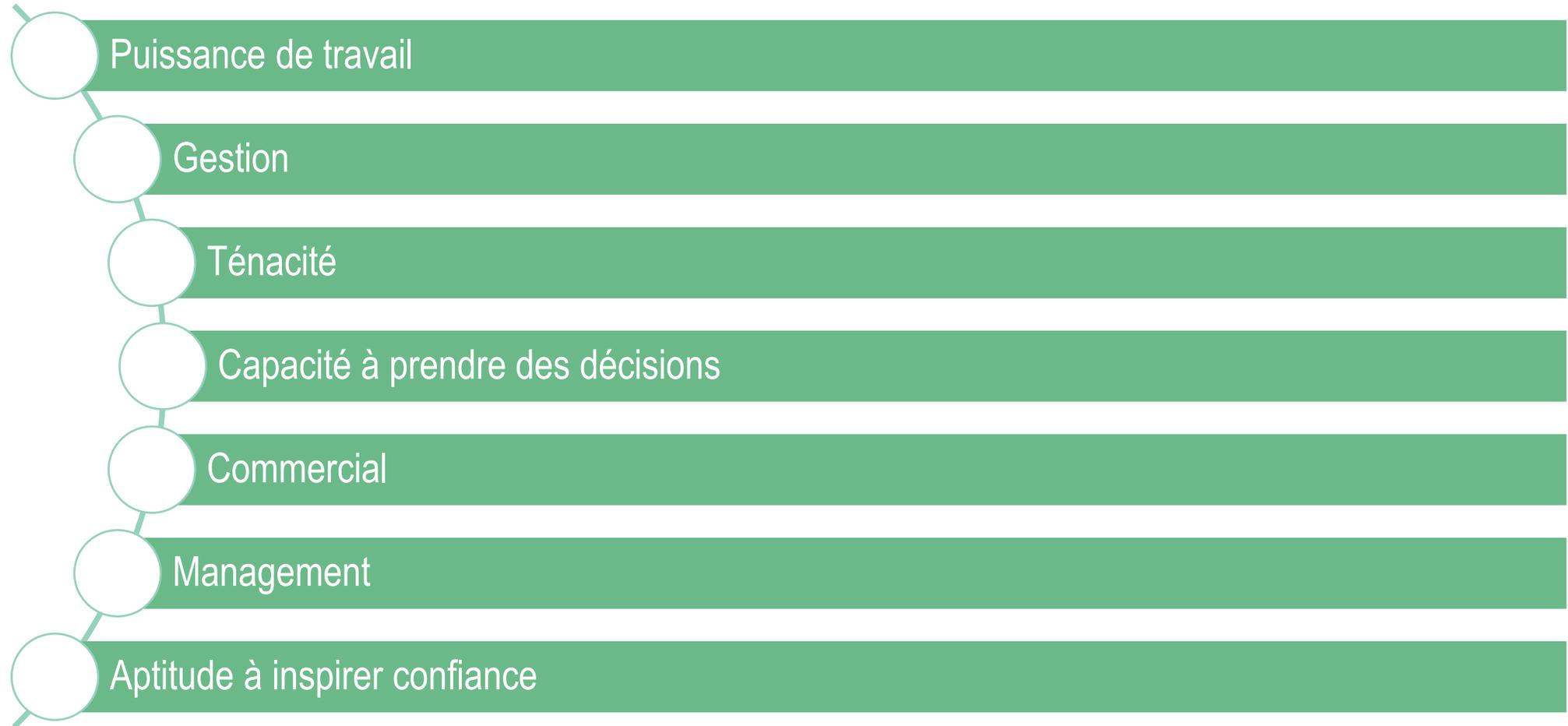
# ADÉQUATION PERSONNE - PROJET

## Quels sont mes motivations et objectifs ?

- L'envie d'entreprendre, sans partir de zéro
- Le goût de l'indépendance
- Le goût du profit
- La volonté de développer une affaire existante
- Le souci d'investir et de rentabiliser un capital
- L'envie d'être patron, de manager une équipe
- L'envie de changer de vie professionnelle

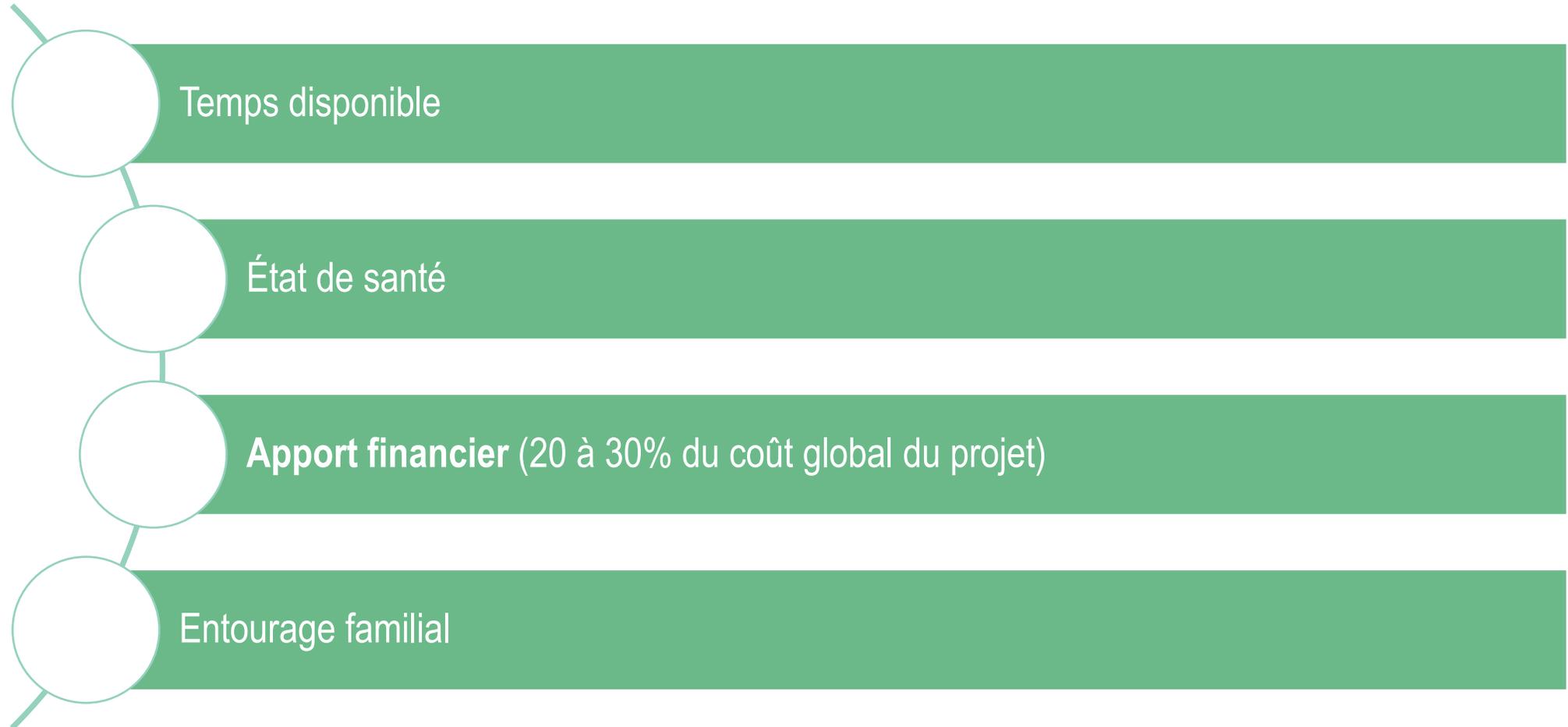
# ADÉQUATION PERSONNE - PROJET

Quels sont mes aptitudes ?



# ADÉQUATION PERSONNE - PROJET

Quels sont mes contraintes ?

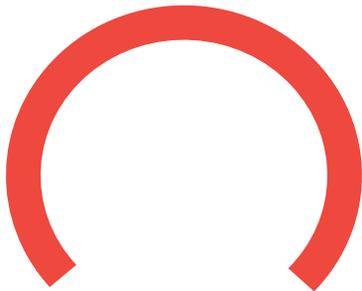


# LA REPRISE D'ENTREPRISE

Quels sont mes critères ?

Réaliser une fiche de cadrage

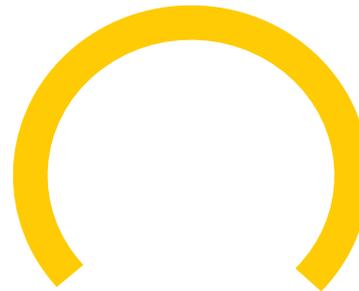
Quels secteurs  
d'activité ?



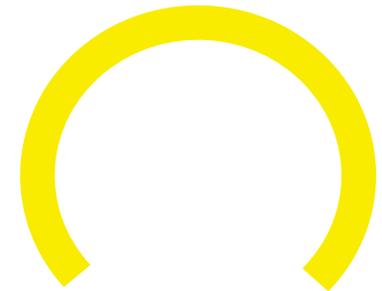
Quelle taille  
d'entreprises ?



Quelles zones  
géographiques ?



Quelle fourchette  
de prix ?



# LA REPRISE D'ENTREPRISE

Quel est le marché ? Où trouver des cibles ?



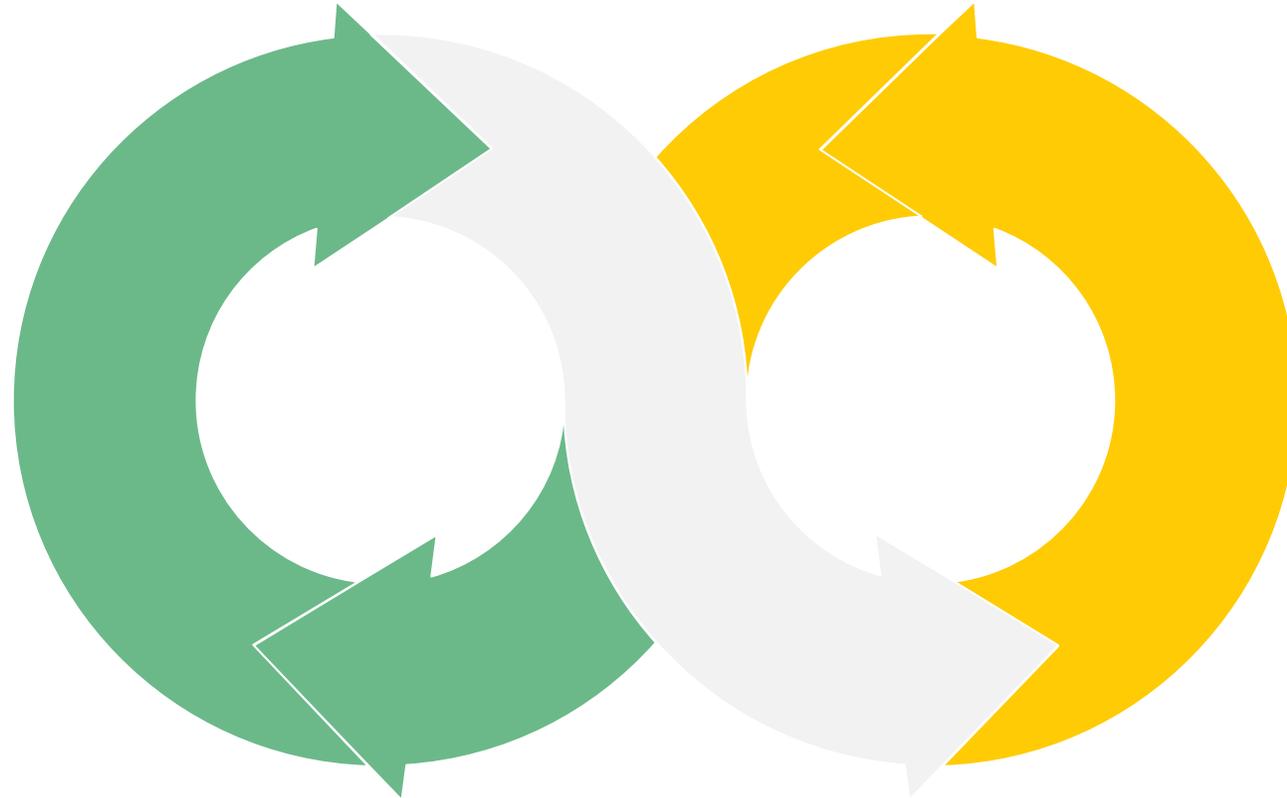
***LES DIFFÉRENTS  
MODES DE REPRISE  
D'UNE ENTREPRISE***



# *LA REPRISE D'ENTREPRISE*

Les différents modes de reprise

Achat du  
fonds de  
commerce /  
artisanal



Achat des  
parts  
sociales ou  
actions de la  
société

# LA REPRISE D'ENTREPRISE

## L'achat d'un fonds de commerce | artisanal

### IMMOBILISATIONS INCORPORELLES

- Clientèle et achalandage
- Droit au bail
- Nom commercial et enseigne
- Brevets, licences...

### IMMOBILISATIONS CORPORELLES

- Matériel, mobilier ou outillage
- Matériel de transport
- Agencements et installations
- Stock
- Contrats

Établir un inventaire détaillé du matériel

L'évaluation du fonds tient compte également de l'emplacement, des éléments financiers et des perspectives de développement de l'entreprise.

# CHOISIR SON MODE DE REPRISE

## Les titres (parts sociales | actions) de la société

Achat de titres = reprise de tous les actifs et passifs d'une société.

Fonds artisanal  
= 100 000 € (selon évaluation)

Bilan au 31 décembre 2020

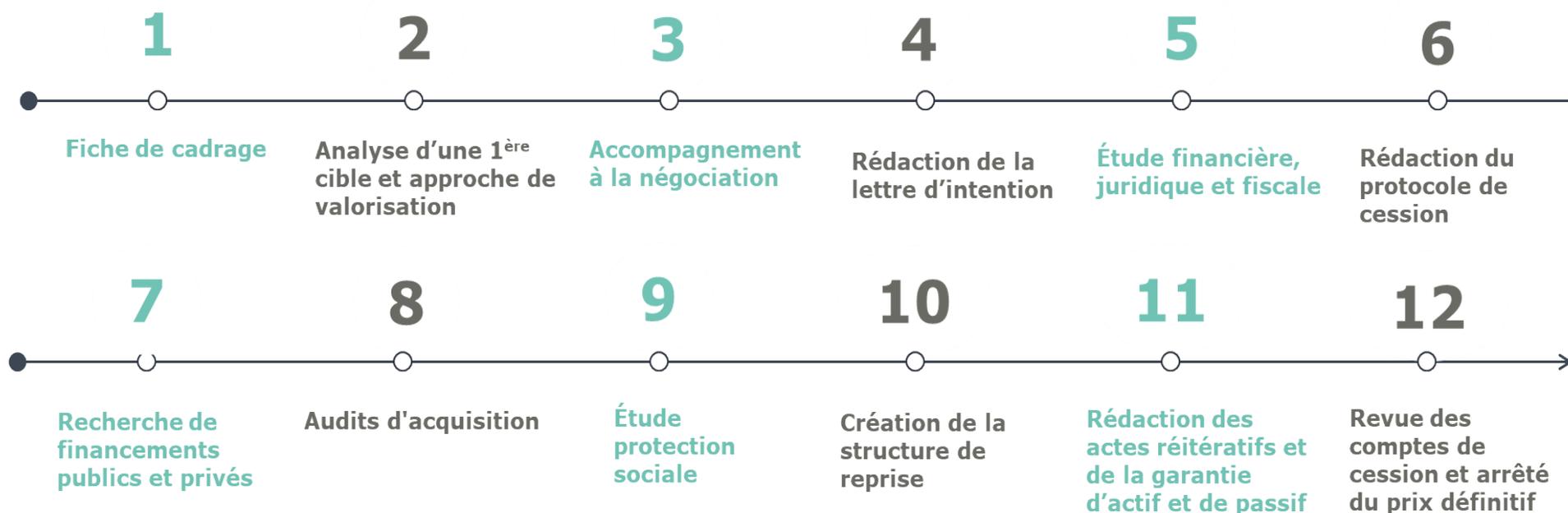
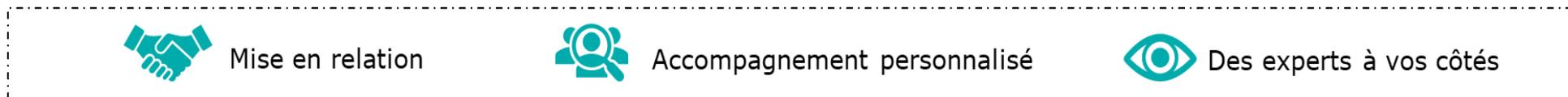
ACTIF		PASSIF	
<u>Immobilisations</u>		<u>Capitaux propres</u>	
Incorporelles (clientèle)	70 000 €	Capital	80 000 €
Corporelles (matériels)	30 000 €	Réserves = Bénéfices cumulés	5 000 €
<u>Stock</u>	10 000 €	<u>Emprunts</u>	30 000 €
<u>Créances clients</u>	20 000 €	Dettes fournisseurs	10 000 €
<u>Trésorerie</u>	15 000 €	Dettes fiscales et sociales (salaires, TVA ...)	20 000 €
<b>TOTAL</b>	<b>145 000 €</b>	<b>TOTAL</b>	<b>145 000 €</b>

Valeur des titres = valeur du fonds + stock + créances + trésorerie - dettes

***LES DIFFÉRENTES  
ÉTAPES D'UNE REPRISE  
D'UNE ENTREPRISE***



# LE PROCESSUS GLOBAL D'UNE REPRISE D'ENTREPRISE



Le délai de reprise en PME : +/- 12 mois & pour les TPE : +/- 9 mois

Rédaction du business Plan

# LES ÉTAPES DU SCHÉMA

## De la reprise d'entreprise

### 1) Fiche de cadrage & Adéquation Homme/Projet

- Bilan personnel
- Travailler sur ses atouts et ses points de vigilance sur les compétences (technique, commercial, gestion, management)
- Les objectifs et motivations (maturation de l'idée, l'origine du projet, les raisons, les objectifs, les démarches, l'avis de l'entourage)

### 2) Analyse d'une 1ère cible et approche de valorisation

- Collecter un maximum d'informations sur l'entreprise
- Evaluer l'entreprise (potentiel et capital immatériel)
- Diagnostic de l'entreprise (activité économique, moyens humains et financiers, finances, juridique)

### 3) Accompagnement à la négociation

- Les bonnes pratiques dans la négociation (climat de confiance, entretiens, intérêt, s'adapter, être patient, se faire accompagner)

# LES ÉTAPES DU SCHÉMA

## De la reprise d'entreprise

### 4) Rédaction de la lettre d'intention

- Pour permettre de définir le cadre et les limites de la négociation et, pour chaque partie, d'exprimer clairement ses intentions de parvenir à la conclusion d'un contrat.

### 5) Étude financière, juridique et fiscale

- Pour analyser les différents sujets (capitaux, activité prévisionnelle, trésorerie, salaires et charges, SIG, CAF, flux financiers)

### 6) Rédaction du protocole de cession

- Acte plus détaillé que la LOI qui formalise votre accord avec le cédant

### 7) Recherche de financements publics et privés

- Recherche des financements est une phase nécessaire pour boucler montage financier. (prêts à taux 0, prêt transmission, fonds d'investissements, Business Angels, Crédit vendeur)

### 8) Audits d'acquisition

- Analyse des différents éléments (structure coûts & rentabilité, actifs via poste clients, cut off, trésorerie, passif via les litiges, les dettes financières / fournisseurs / sociales / fiscales, les contrats, la vie de l'entreprise, les contrats de l'entreprise, les registres obligatoires, les salaires & cotisations, les contentieux, l'analyse de documents transmis et l'établissement d'un rapport de synthèses sur l'audit corporate)

# **LES ÉTAPES DU SCHÉMA**

## **De la reprise d'entreprise**

### **9) Etude protection sociale**

- Analyser le statut juridique

### **10) Création de la structure de reprise**

- Lancement du matricule de la structure

### **11) Rédaction des actes réitératifs et de la garantie d'actif et de passif**

- Rédaction des actifs définitifs de cession

### **12) Revue des comptes de cession et arrêté du prix définitif**

- Selon les dates de clôture
- Selon les états des comptes

# **In Extenso**

*ENTREPRENEZ L'AVENIR.*

**Siège social**

**In Extenso Opérationnel**

8 place Hubert Mounier

69002 Lyon

Tél. : 04 72 60 37 00

[www.inextenso.fr](http://www.inextenso.fr)

© 2024 In Extenso & Associés - Tous droits réservés